



News n° 227 - Juin 2018



Édito

Les temps sont durs ! Mais tout va bien pour l'instant à CAP Services : les premiers mois ressemblent fortement à 2017.

Pour autant, autour de nous, des entreprises « chutent » tous les jours. Alors quelques conseils qui nous semblent utiles :

1- investissez dans la communication en affirmant votre volonté de développement.

En effet, les entreprises qui font le gros dos, se replient sur elles mêmes et économisent sur la « réclame » tendent à disparaître; ne serait-ce que parce qu'elles n'inspirent pas confiance à leurs clients.

2- Travaillez votre valeur ajoutée —votre différence— recherchez à tout prix à être non seulement différents de vos concurrents mais surtout « unique » aux yeux de vos clients.

Ceux qui comptent sur leur « bas » prix trouvent toujours en face d'eux quelqu'un qui vendra moins cher. Et, à ce jour, la guerre des prix profite toujours au plus gros et, ce n'est pas vous !

3- Pendant que vous y êtes, regardez donc de près vos coûts de production.

C'est le moment de les rationaliser! Attention il ne s'agit pas de baisser la qualité mais, bien au contraire, de vous recentrer sur ce qui fait votre différence et d'éliminer impitoyablement les coûts inutiles. Ceux qui ne font pas

Scédille by Vanessa Strub

photo

Un exemple de travail coopératif entre entrepreneurs : [Scédille](#), agence de scénographes, mise en vue par [Vanessa Strub](#), photographe professionnelle

Citation du mois

quelle épique époque opaque !

ARRIVÉES / DÉPARTS

Entrées

Stefano BATTISTA : mobilier écologique

Aline BARDET : médiation culturelle

Rémi FAYNOT : label musical, ateliers d'écriture

Jean-Luc WEINICH : bureau de production artistique

annuaire des entrepreneurs sur [internet](#) et sur votre accès winscop quand vous êtes entrepreneur ...

CHIFFRE d'a. aires des

entrepreneurs

CA mai 164 182 HT

la différence avec la concurrence, ceux qui vous font plaisir, mais n'apportent rien à vos clients.

Enfin, **rapprochez-vous de vos clients** : la bataille se gagne dans leur tête et jamais dans la vôtre !

encore du nouveau sur le bulletin de paie

Les modèles de bulletins de paie sont à nouveau modifier afin de tenir compte des évolutions législatives.

Nous sommes tenus à présent de normaliser les bulletins comme n'importe quelle entreprise (décret d'application janv2018). Et un récent arrêté est venu modifier ces mentions obligatoires afin de vous informer du « gain » qui découle des variations de taux de cotisation survenus au 1^{er} janvier dernier. Le bulletin de paie a donc une nouvelle rubrique intitulée « dont évolution de la rémunération liée à la suppression des cotisations chômage et maladie ».

Rappel : au 1^{er} janvier 2018, le taux de la part salariale de la cotisation d'assurance maladie, jusqu'alors fixé à 0,75 %, a disparu alors que celui de la cotisation d'assurance chômage à la charge des salariés a diminué de 2,40 % à 0,95 %. Le taux de la CSG augmentant, lui, de 1,7 point.

nous y étions

Les 10 ans de la pépinière d'entreprises Cap Nord

[Cap Nord](#) vient de fêter ses 10 ans. Alternant les temps solennels, les souvenirs, de temps forts de témoignages et de fête. Nous nous sommes retrouvés partenaires, entrepreneurs et "pépins".

CAP Services fait partie des membres fondateurs de CAP Nord et de son Conseil d'administration.

Ce fut un bel anniversaire et nous avons eu un grand plaisir à partager ce moment avec nos amis "rillards".

A noter aussi la prestation audiovisuelle de [Christophe Blachier](#).

Le Salon des Entrepreneurs

15 000 visiteurs sur 2 jours : ce salon connaît toujours une belle affluence !

Nous étions donc présents sur plusieurs stands : "[je crée dans ma Région](#)" avec la Région AURA, avec La Fabrique à entreprendre (CDC) et avec notre réseau métropolitain [LYVE](#).

Rencontres, témoignages, premiers contacts : cela reste un temps d'échanges et d'intérêts convergents.

Nous étions 8 entrepreneurs et permanents de CAP : merci à chacun.e pour sa mobilisation.

RÉUNION D'INFORMATION

CAP services

mardi 03/07 à 10h00

S'inscrire par téléphone ou mail

REUNION MENSUELLE

Lundi 25 juin à 18h

Pour toutes les "news" du mois échanges, convivialité et **l'afterwork du mois animé par plusieurs associés**

LES PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Mensuelle : lundi 25 juin 18h00

Afterwork du mois de juin

THÈME : "Comment dire à mon

client que je prends des vacances"

Mensuelle juillet : lundi 16 juillet

THÈME : "Répondre à un appel

d'offre : quel sens cela donne à mon

activité"

ATELIERS

Mode d'emploi : pour les nouveaux arrivants

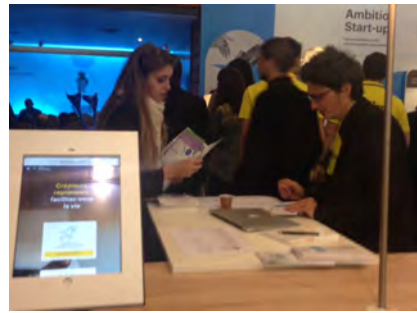
vendredi 22 juin à 10h00 à CAP

le mois de juillet se fera au gré de vos envies

atelier prise en main wnscoop le 29 juin

des photos de ce mois de juin





Copyright © 2018 Cap Services, Tous droits réservés.
Newsletter créée par [Rouge Bengale](#)

CAP SERVICES
11, rue Duphot
69003 Lyon

Cliquez ici pour vous désabonner de la mailing list
[Je ne souhaite plus recevoir le journal de Cap Services](#)

MailChimp

